



Vorbereitung für deine 1:1 Umbau- Check- Beratung

Checkliste und Fragebogen

Damit ich dir möglichst umfassend und effektiv helfen kann, bitte ich dich, die angegebenen Punkte zu erfüllen und mir unter **mail@apo-interior.de** zukommen zu lassen. Die Unterlagen sollten mindestens 5 Werktage vor unserem Termin bei mir sein. Ich freue mich schon auf dich!

1.	Wir haben 60 Minuten Zeit und ich möchte dir so umfassend wie möglich auf deine wichtigsten Fragen antworten. Überlege dir vorab, welche diese sind. Der Fragebogen auf Seite 2 hilft dir dabei.
2.	Suche passend zu deinen Fragen Fotos deiner Apotheke heraus, auf denen man die besten Informationen zu dem Ist- Zustand erhält (ob die Immobilie möbliert ist oder leer spielt keine Rolle). Auch Fotos vom Außenbereich, Schaufenster oder Zugang sind interessant, um ein Gefühl für die Umgebung zu bekommen. Falls du auch Videos hast, können diese auch hilfreich sein, einen guten Gesamtüberblick zu bekommen.
3.	Prüfe, ob du Pläne deiner Apotheke hast. Das können Grundrisse, Ansichten oder Schnitte sein, die du in der Regel bei deinen Kauf- oder Mietunterlagen hast. Falls du keine Pläne hast, wäre es hilfreich, eine grobe Grundriss- Skizze mit den wichtigsten Maßen zu erstellen. In dieser Skizze sollten die Positionen der Türen und Fenster enthalten sein.
4.	Wenn du alle Unterlagen zusammen hast, dann schick mir deine Informationen in einer Email an mail@apo-interior.de . Falls die Dateien zu groß sind, kannst du auch kostenlos über wetransfer.com deine Daten an mich schicken.
5.	Du erhältst von mir deinen persönlichen Zoom Link für unser 1:1 Umbau-Check- Coaching. Dafür mußt du die Zoom App nicht herunterladen. Du kannst dich über deinen Browser einloggen. Prüfen, dass deine Kamera am PC funktioniert, damit wir uns gut sehen können.

Jetzt steht unserem Termin und deinem persönlichen Umbau- Check nichts mehr im Weg!! Ich freue mich darauf, dich persönlich kennenzulernen! Bis bald!

Sophie



Fragebogen für unser 60-Minuten-Zoom-Meeting

1. Was ist deine größte Herausforderung in Bezug auf deine Apotheke aktuell?

(z. B. Einrichtung, Atmosphäre, Rückmeldungen der Kund:innen und Mitarbeiter:innen, Investitionen, Unsicherheit bei Entscheidungen, Einbau eines Automaten etc.)

Antwort:

2. Was möchtest du mit deiner Apotheke erreichen – kurz- und langfristig?

(z. B. höhere Frequenz, mehr Umsatz in der Freiwahl, Kundenbindung, bessere Abläufe, zufriedene Mitarbeiter:innen)

Antwort:

5. Welche 1-2 konkreten Fragen oder Themen willst du im Termin unbedingt geklärt haben?

(Je klarer du hier bist, desto gezielter kann ich dich unterstützen.)

Antwort: